



ملف تعريف الشركة

فيوتشر إنوفيشن

للاستشارات الإدارية والمالية

FUTURE INNOVATION

شريكك الاستراتيجي.. نخطو بأعمالك للمستقبل

جدة، المملكة العربية السعودية



من نحن

شركة استشارية سعودية مقرها جدة، نعمل مع المنشآت على تطوير استراتيجياتها وتنظيم أعمالها وتحسين أدائها، بالجمع بين الخبرة الإدارية والتحليل المالي وفهم احتياج العميل.

تشمل خدماتنا بناء نماذج الأعمال والهياكل التنظيمية والسياسات والإجراءات، والتخطيط المالي وإدارة التدفقات النقدية وتحليل التكاليف والربحية. وندعم تطوير تجربة العميل والمبيعات، والتحول الرقمي وأتمتة الإجراءات.

نبدأ بتحليل الوضع الحالي وتحديد الأولويات، ثم نضع خطة عمل ونساند تنفيذها ومتابعتها بأدوات تساعد الإدارة والفريق على التطبيق وقياس الأداء.

WHO WE ARE



رؤيتنا ورسالتنا

رؤيتنا

أن نكون شريكاً استشارياً يساعد المنشآت على التطور والنمو طويل المدى، من خلال حلول إدارية ومالية تقوم على فهم الأعمال والابتكار.

رسالتنا

تقديم استشارات مبنية على التحليل، وتطوير نماذج عمل تعزز الكفاءة وتدعم اتخاذ القرار، مع مساندة العميل في تطبيق الحلول.



ماذا نقدم ؟

الاستراتيجية وتطوير الشركات

نساعد المنشأة على تحديد اتجاهها وبناء التنظيم الذي يساند نموها، منذ التأسيس وعند التوسع.

الاستراتيجية ونمو الأعمال

ندرس السوق والمنافسين ونموذج الأعمال، ونحدد فرص النمو وأولوياته بما يتناسب مع قدرات المنشأة وتوجهها الاستراتيجي.

• التخطيط الاستراتيجي وتطوير نماذج الأعمال.

• بحوث السوق وتحليل المنافسين.

• خطط التوسع والدخول إلى الأسواق.

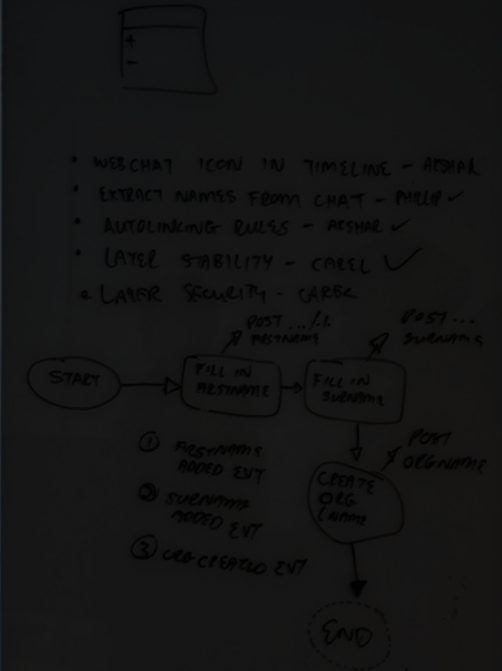
تأسيس وتطوير الشركات

ننظم البناء المؤسسي للمنشأة، من الهيكل والإدارات الأساسية إلى توزيع المسؤوليات والسياسات التي تضبط العمل اليومي.

• بناء الهياكل التنظيمية والإدارات.

• صياغة الأدوار وتحديد المسؤوليات.

• الحوكمة والسياسات واللوائح الداخلية.





التشغيل وتجربة العميل

نراجع طريقة العمل والخدمة التي تقدمها المنشأة، ونحدد فرص التحسين التي يستطيع الفريق تطبيقها وقياسها.

كفاءة التشغيل والأداء

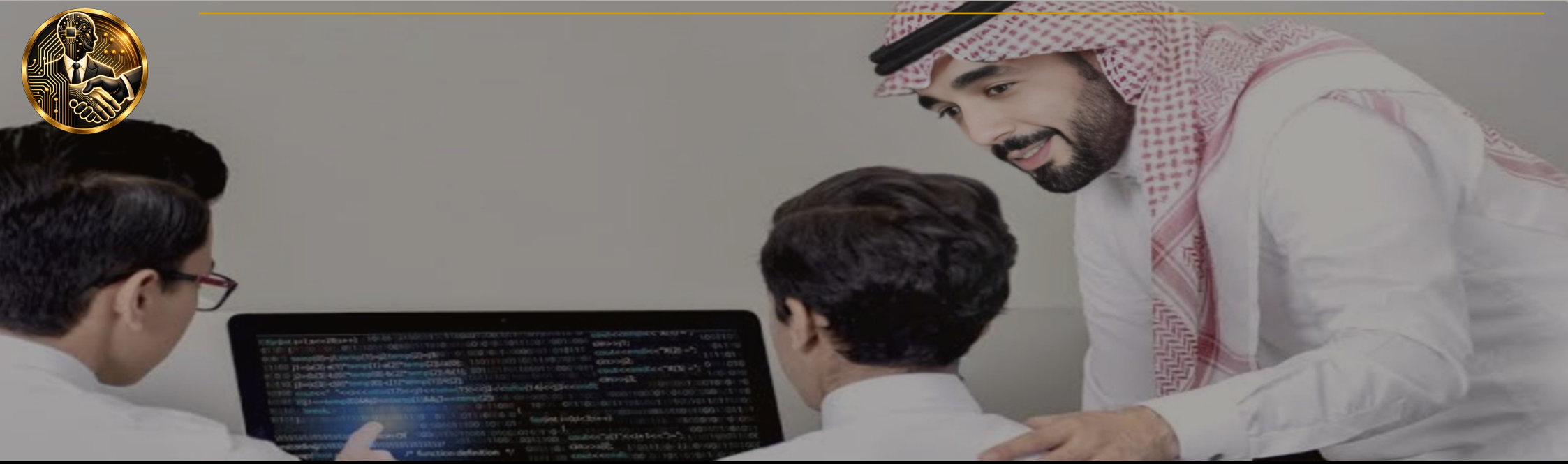
نحلل العمليات والإجراءات ونراجع مؤشرات الأداء، ثم نطور أساليب العمل بما يساعد الإدارة على متابعة الكفاءة والتحسين.

- تحسين العمليات وإعادة هندسة الإجراءات.
- بناء مؤشرات الأداء وتقييم النتائج.
- تطوير أساليب الجودة وكفاءة التشغيل.

تجربة العميل والمبيعات

ندرس رحلة العميل وقنوات الخدمة والمبيعات، ونستخدم تقييم التجربة لتحديد الأولويات وتطوير إجراءات التواصل والاحتفاظ بالعملاء.

- تصميم رحلة العميل وتطوير الخدمة.
- قياس التجربة واستخدام العميل الخفي.
- تطوير المبيعات وقنوات الإيرادات والاحتفاظ بالعملاء.



التحول الرقمي وبناء القدرات

نختار التقنية وفق احتياج العمل، ونساند الفريق في تطبيق التغيير واستمرار استخدام الإجراءات والأدوات الجديدة.

المشاريع والتدريب

ننظم مراحل المشاريع ونتابع التقدم، ونطور أساليب الجودة وبرامج التدريب التي تساعد الفرق على تطبيق التغييرات.

- إدارة المشاريع والبرامج ومتابعة التقدم.
- تأسيس أساليب الجودة وتطويرها.
- ورش العمل وبناء القدرات القيادية.

الأنظمة والذكاء الاصطناعي

نربط اختيار الأنظمة والأتمتة بعمليات المنشأة، ونساعد الإدارة على استخدام البيانات والذكاء الاصطناعي في التحليل واتخاذ القرار.

- اختيار الأنظمة وأتمتة الإجراءات.
- تحليل البيانات واستخدام الذكاء الاصطناعي.
- تطوير تجربة العميل رقمياً.



التخطيط المالي والحوكمة

نساعد الإدارة على تنظيم الموارد والمسؤوليات المالية، وربط الخطط باحتياجات المنشأة وأهدافها خلال مراحل النمو.

التخطيط والسيولة

نعد خططاً وموازنات وسيناريوهات مالية تساعد الإدارة على تقدير احتياجاتها ومتابعة التدفقات، ومواءمة القرارات مع أهداف المنشأة.

- التخطيط المالي متوسط وطويل المدى.
- الموازنات التقديرية ونمذجة السيناريوهات المالية.
- التخطيط النقدي وإدارة التدفقات المالية.

تنظيم الإدارة المالية

نطور السياسات والهياكل المحاسبية والصلاحيات والإجراءات الرقابية التي تدعم انتظام العمل ووضوح المسؤوليات داخل الإدارة المالية.

- تأسيس الإدارة المالية وتنظيم أدوارها.
- تصميم السياسات والهياكل المحاسبية.
- ضبط الصلاحيات وبناء الأطر الرقابية.



الأداء المالي والتكاليف

نعرض قراءة تساعد الإدارة على فهم النتائج ومراجعة قرارات الإنفاق والتسعير وتخصيص الموارد داخل المنشأة.

تحليل الأداء المالي

نحلل النتائج والمؤشرات والانحرافات بين المخطط والفعلي، ونعد تقارير توضح للإدارة ما يحتاج متابعة أو قراراً.

- تحليل النتائج والربحية ومؤشرات الأداء.
- متابعة الانحرافات بين المخطط والفعلي.
- تقارير مالية موجهة للإدارة العليا.

التكاليف والتسعير

نراجع هيكل التكاليف والمصروفات وهوامش الربح، ونساند قرارات التسعير واستخدام الموارد بما يخدم كفاءة الإنفاق وربحية الأعمال.

- تحليل التكاليف ومراجعة هيكل المصروفات.
- تسعير المنتجات والخدمات وتحليل الهوامش.
- رفع كفاءة استخدام الموارد المالية.



FINANCIAL ADVISORY



دراسات الجدوى والأنظمة المالية

نوضح الجوانب المالية لفرص النمو، ونطور أدوات التحليل والتقارير التي تعتمد عليها الإدارة في أعمالها.

دراسة الجدوى والجاهزية للتمويل

نعد دراسات ونماذج ومواد مالية تساعد المنشأة على فهم فرص التوسع وتوضيح افتراضاتها عند مناقشة التمويل والشراكات.

- دراسات الجدوى وبناء النماذج المالية.
- مقارنة السيناريوهات وتقييم فرص النمو.
- عروض المستثمرين والجاهزية لمناقشة التمويل.

التحول المالي الرقمي

نطور أدوات العمل والتقارير المالية، ونساند اختيار الأنظمة والأتمتة واستخدام البيانات في التحليل والتخطيط والمتابعة.

- اختيار الأنظمة المالية وتطبيقها.
- أتمتة العمليات وإعداد لوحات المتابعة.



إسناد الإدارة والتشغيل

Management Outsourcing

نتولى إدارة وظيفة محددة أو قيادة الشركة تنفيذيًا، بالتكامل مع موظفي العميل، وفق نطاق عمل وصلاحيات مفوضة ومؤشرات أداء متفق عليها.

٣ إدارة تنفيذية للشركة

Outsourced Executive Management

قيادة التشغيل ومتابعة الإدارات، مدير تنفيذي أو فريق إدارة خارجي، ضمن عقد إدارة وصلاحيات محددة.

٢ إدارة مشتركة

Co-sourcing

فريق داخلي يعمل مع خبراءنا. نتولى القيادة المهنية والإشراف، مع توزيع واضح لمسؤوليات التنفيذ.

١ إدارة وظيفة متخصصة

Managed Services

الموارد البشرية أو المالية والمحاسبة. إدارة مستمرة للإجراءات والتقارير ومتابعة جودة التنفيذ.

آلية العمل المقترحة

الملاك يعتمدون التوجه والميزانية والقرارات المدجوزة لهم. ونتولى التنفيذ والتقارير ضمن التفويض.



كيف نعمل معك

نبدأ بفهم وضع المنشأة، ثم نضع خطة مناسبة ونقدم تطبيقها ومتابعة التقدم مع الإدارة والفريق.

01

التحليل الشامل

ندرس أهداف المنشأة
ووضعها الحالي وإجراءاتها،
ونحدد نقاط القوة
والتحديات وفرص التطوير.

02

التخطيط الاستراتيجي

نضع خطة عمل تربط
التوصيات بأولويات المنشأة
وتوجهها، وتوضح طريقة
الانتقال إلى التطبيق.

03

التنفيذ والمتابعة

نساند تطبيق الحلول ونراجع
التقدم والأداء مع العميل،
ونحدد التحسينات اللازمة
لاستمرارية العمل.



قيادة الشركة | الشركاء المؤسسون

فيصل الصغير

الشريك المؤسس والمدير التنفيذي لتطوير الأعمال

خبرة تتجاوز 30 عامًا في القطاعات المصرفية والاتصالات والرعاية الصحية والحج والعمرة. تشمل تجربة العميل وخدمة العملاء والمبيعات ومراكز الاتصال وتطوير الأعمال، مع التركيز على التخطيط الاستراتيجي والتحول الرقمي والتميز التشغيلي وقياس الأداء ورضا العملاء.



محمد الشامي

الشريك المؤسس والمدير المالي

قيادي مالي بخبرة مهنية منذ عام 2010 في الإدارة المالية ومراجعة العمليات وتحليل الأداء وتطوير الضوابط الداخلية. يدعم الإدارة التنفيذية بالتقارير والتوقعات المالية، ويشرف على فرق المراجعة وتطوير الأنظمة والإجراءات المالية.





فريق الخبراء

هيثم رشدي

الخدمات المصرفية للأفراد والمبيعات المباشرة

خبرة تتجاوز 11 عامًا في القطاع المصرفي السعودي، في المبيعات والتمويل المصرفي للأفراد وتطوير علاقات العملاء.

تشمل خبراته التمويل الشخصي والعقاري والبطاقات الائتمانية وتنمية محافظ العملاء وإدارة مسار المبيعات، مع الالتزام بضوابط الائتمان والإقراض المسؤول ومكافحة غسل الأموال.





لنناقش تحديات منشأتك

شاركنا التحدي، لنحدد نطاق الخطوة التالية.



امسح الرمز لزيارة موقعنا

الهاتف

+966 56 686 6664

البريد الإلكتروني

Info@frinovation.com

الموقع الإلكتروني

www.frinovation.com

مقر الشركة: المملكة العربية السعودية، جدة
شارع الأمير سلطان تقاطع صاري، برج المرجانة، الدور السابع.